

CIRCUITO EMPREENDEDOR

Programação de abril e maio de 2016



Descubra sua categoria

O Sebrae atende a empresas (negócios urbanos e rurais) que estejam aptas a produzir e comercializar seus produtos e serviços e desenvolve, em consonância com sua missão, atividades de fomento ao empreendedorismo, nas quais pode capacitar, orientar ou levar informações a pessoas que ainda não estejam ativamente envolvidas na estruturação de um negócio. A ação visa a despertá-las para o empreendedorismo e a desenvolver suas capacidades empreendedoras.

Produtor rural

PR

Pessoas físicas ou jurídicas que exploram atividades agrícolas e/ou pecuárias com fins econômicos ou de subsistência. Devem possuir inscrição estadual de produtor, declaração de aptidão ao PRONAF (DAP) ou CNPJ. Somam-se a esse grupo os pescadores com registro no Ministério da Pesca.

Faturamento anual: até R\$ 3,6 milhões por ano.

PE

Potencial empresário

Indivíduos que ainda não têm negócio próprio, mas que estão despertando para o empreendedorismo, e indivíduos que possuem negócio próprio, mas sem registro no Cadastro Nacional de Pessoa Jurídica (CNPJ) ou Inscrição Estadual.

Microempreendedor individual

MEI

Pessoa que trabalha por conta própria e que se legaliza como pequeno empresário para ser microempreendedor individual (MEI) é necessário não ter participação em outra empresa como sócio ou titular. O MEI também pode ter no máximo um empregado contratado que receba o salário mínimo ou o piso da categoria. Trata-se de uma categoria aprovada, que visa a estimular a formalização de todos os que trabalham por conta própria, garantindo os direitos previdenciários, acesso a crédito e tributação simplificada.

Faturamento anual: até R\$ 60 mil por ano.

ME

Microempresa

Uma microempresa (ME) é um empreendimento (de comércio, serviço ou indústria) com tratamento diferenciado e simplificado nos campos administrativo, fiscal, previdenciário, trabalhista, creditício e de desenvolvimento empresarial. O pagamento de impostos pode ser realizado de forma simplificada. Na microempresa, técnicas de gestão precisam ser conhecidas e implantadas.

Faturamento anual: de R\$ 60.001,00 até R\$ 360 mil por ano.

Empresa de pequeno porte

EPP

Uma empresa de pequeno porte exige habilidade mais apuradas. As técnicas de gestão ficam em maior evidência e o empresário precisa acrescentar diferencial competitivo, por meio de inovação e tecnologia, de maneira a atingir a plenitude, em que o controle e a previsibilidade estarão mais presentes.

Faturamento anual: de 360 mil a R\$ 3,6 milhões por ano.

Abra a porta
de sua empresa
para o Sebrae



Atendimento diferenciado a microempreendedores individuais e microempresas. O projeto conta com profissionais capacitados e selecionados, os Agentes de Orientação Empresarial, que vão às ruas para levar informações e ferramentas gerenciais para milhares de empreendedores.

— > Saiba como receber um agente em sua empresa, ligue 0800 570 0800

Programa de orientação empresarial para abertura de um empreendimento com o objetivo de sensibilizar os participantes a pensarem no negócio para a tomada de decisão de empreender.

PALESTRA

ABRIL		GRATUITAS	
5/4	Entendendo sobre franquia	14 às 16h	Sebrae / SIA

OFICINAS

ABRIL		R\$ 50,00	
11 e 12/4	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae 515N
13 e 14/4	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae / SIA
13/4	Análise de negócios para Começar Bem	14 às 18h	Sebrae / 515N
26 e 27/4	Plano de negócios para Começar Bem	19 às 22h	Sebrae / SIA
26 e 27/4	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae / 515N

MAIO		R\$ 50,00	
4/5	Análise de negócios para Começar Bem	14 às 18h	Sebrae 515N
16 e 17/5	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae 515N
18 e 19/5	Plano de negócios para Começar Bem	19 às 22h	Sebrae / SIA
23 e 24/5	Plano de negócios para Começar Bem	14 às 17h	Sebrae 515N
30 e 31/5	Plano de negócios para Começar Bem	19 às 22h	Sebrae / SIA

CURSOS

ABRIL		R\$ 150,00	
5 a 7/4	Transforme sua ideia em modelo de negócios	14 às 18h	Sebrae 515N
26 a 28/4	Como validar seu modelo de negócio	14 às 18h	Sebrae 515N

Programação sujeita a alterações.

DESAFIO UNIVERSITÁRIO EMPREENDEDOR

A DISPUTA É VIRTUAL. A CONQUISTA É REAL.

INSCREVA-SE NA MAIOR COMPETIÇÃO UNIVERSITÁRIA DO PAÍS E MULTIPLIQUE SUAS OPORTUNIDADES.
WWW.DESAPIO.SEBRAE.COM.BR

- MISTURA DE PLATAFORMA VIRTUAL COM EXPERIÊNCIAS EMPREENDEDORAS REAIS
- DISPUTA NACIONAL EM DUAS FASES
- CONCORRA A TABLES, SMARTPHONES E PASSAGENS AÉREAS NACIONAIS E INTERNACIONAIS





Programa composto de soluções que tratam de temas básicos para a gestão e o fortalecimento dos negócios dos novos empresários brasileiros. As oficinas empresariais ensinam o microempreendedor individual a gerenciar sua empresa na prática, possibilitando seu crescimento.

ABRIL

GRATUITAS

6/4	SEI Controlar meu dinheiro	14 às 18h	Sebrae / SIA
12/4	SEI Comprar	19 às 22h	Sebrae / SIA
13/4	SEI Comprar	14 às 18h	Sebrae 515 N
26/4	SEI Vender	14 às 18h	Sebrae / SIA

MAIO

GRATUITAS

10/5	SEI Planejar	14 às 18h	Sebrae / SIA
24/5	SEI Vender	14 às 18h	Sebrae / SIA

Programação sujeita a alterações.



SEBRAE mais perto de **VOÇÊ**

QUANDO O SEBRAE ESTÁ MAIS PERTO,
SUA EMPRESA VAI MAIS LONGE

Orientações empresariais, palestras, cursos, oficinas e consultorias São oportunidades para quem vai abrir uma empresa ou para quem precisa crescer.

Acesse www.df.sebrae.com.br ou ligue 0800 570 0800 e saiba quando o sebrae estará na sua cidade.

Ferramenta exclusiva para empresários de microempresas. Essa nova solução oferece capacitação continuada com orientações sobre gestão de negócios, com vistas ao aumento da produtividade, à competitividade e à lucratividade de modo sustentável. Oportuniza canais que oferecem orientações empresariais práticas para o dia a dia do empresário.

Investimentos:

Palestras: gratuitas / **Oficinas e diálogos:** R\$ 50,00 / **Cursos:** R\$ 270,00

ABRIL

5/4	Oficina: Como criar um site de sucesso	14 às 17h	Sebrae / SIA
8, 11 a 15/4	Curso: Gestão de pessoas e equipes	18 às 22h	Sebrae / SIA
12/4	Oficina: Como usar um blog para sua empresa	14 às 17h	Sebrae / SIA
19/4	Oficina: Como criar uma página empresarial no Facebook	14 às 17h	Sebrae / SIA
26/4	Oficina: Como construir uma loja virtual	14 às 17h	Sebrae / SIA

MAIO

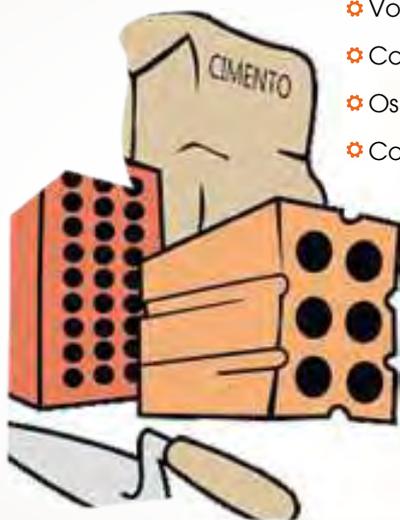
3/5	Oficina: Como vender por um site de comércio on-line	14 às 18h	Sebrae / SIA
10/5	Oficina: Como criar um site de sucesso	14 às 17h	Sebrae 515N

Programação sujeita a alterações.

UNIDADE DE ATENDIMENTO COLETIVO DE COMÉRCIO

Micro e pequenos empresários de Material de Construção

- ❁ Você conhece o perfil do seu cliente?
- ❁ Você sabe quem são seus concorrentes?
- ❁ Como você organiza seu estoque?
- ❁ Os produtos estão bem posicionados na loja?
- ❁ Como está seu faturamento?



SAIBA MAIS SOBRE ESSAS E OUTRAS OPORTUNIDADES. DESCUBRA COMO O SEBRAE PODER AJUDAR A AUMENTAR A COMPETITIVIDADE DA SUA EMPRESA. BUSCAR AJUDA E CONHECIMENTO PARA O DESENVOLVIMENTO DO SEU NEGÓCIO É FUNDAMENTAL.

ENTRE EM CONTATO E CONHEÇA A MELHOR FORMA DE ATENDIMENTO PARA SUA EMPRESA.

Projeto Comércio Varejista de Material de Construção
Contato: Zaíle Chagas 3362-1750
zaile@df.sebrae.com.br

OFICINA MEG

A oficina Modelo de Excelência em Gestão proporciona ao empresário conhecer o modelo de diagnóstico e como aplicá-lo para melhoria das práticas empresariais.

Duração: 4h (por encontro)

R\$ 50,00

ABRIL

19 e 20/4	Modelo de Excelência em Gestão	14 às 18h	Sebrae 515N
-----------	--------------------------------	-----------	-------------

Programação sujeita a alterações.

SEMINÁRIOS EMPRETEC

Quanto mais você se desenvolve, mais longe sua empresa pode ir.

Desenvolvido pela ONU, o Empretec ajuda você a se conhecer melhor e reconhecer as suas características empreendedoras, entre elas: estabelecer metas desafiantes, ampliar sua visão de mercado e identificar oportunidades de negócio.

Num ano que promete muitos desafios, não tenha dúvida de que é o momento ideal para melhorar suas competências e se destacar.

**São 6 dias que irão mudar a sua vida e a de sua empresa!
Faça Empretec.**



DATAS

ABRIL

4 a 9/4

11 a 16/4

MAIO

2 a 7/5

16 a 21/5



LOCAL

Sebrae no DF
SIA Trecho 3, Lote 1.580



INVESTIMENTO

R\$ 1.100,00

INFORMAÇÕES & INSCRIÇÕES



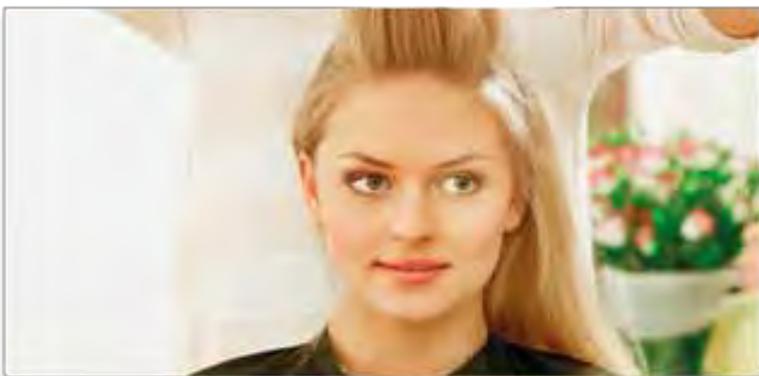
0800 570 0800



www.df.sebrae.com.br



BASTA UM ESPACINHO NO SEU TEMPO PRA FAZER UM CURSO ONLINE DO SEBRAE.



EducaOnline

Com o Educaonline, você só precisa de 10 minutos pra acessar conteúdos exclusivos e melhorar o seu negócio. Em qualquer lugar, a qualquer hora e o melhor: é gratuito. Acesse: www.df.sebrae.com.br

Palestras disponíveis:

- Onde mais posso vender? Seja criativo para comercializar seu produto com pouco dinheiro

Apresentar as diferentes possibilidades de comercialização para o aumento das vendas.

- Excelência no atendimento ao cliente

Apresentar formas diferenciadas de atendimento para satisfação do cliente e aumento das vendas.

- Deveres e obrigações do MEI

Esclarecer quais são os deveres e as obrigações do microempreendedor individual para permanecer com sua empresa legal e competitiva.

- Gestão de negócios

Apresentar os principais processos organizacionais e sua importância para o desenvolvimento dos negócios

- Como vender para o governo

Apresentar as principais mudanças na legislação que permitem ao empresário de pequenos negócios participar dos processos de compras governamentais; informar os benefícios da legislação sobre o tratamento favorecido - que é simplificado e diferenciado para as MPEs

- Como ganhar dinheiro com a sustentabilidade

Desmistificar o conceito de sustentabilidade mostrando que é possível ganhar mais adotando práticas sustentáveis simples.

- Plano de acesso ao crédito

Orientar o empreendedor no caminho mais eficiente para o acesso ao crédito

- Coaching empreendedor

Propiciar a compreensão do que é Coaching e em que ele se diferencia de outras metodologias de desenvolvimento humano; facilitar a sensibilização para a mudança pessoal e a busca de novas formas de ser e agir

- Pesquisa de mercado

Apresentar a pesquisa de Mercado como uma ferramenta de gestão que apoia o processo de decisão sobre compra, atendimento e venda de produtos e serviços, perfeitamente alinhados ao desejo do cliente.

- Crédito, cadastro e cobrança

Facilitar a compreensão de como uma atividade de crédito fortalecida, um cadastro bem estruturado e um sistema de cobrança eficaz favorecem um bom relacionamento com o cliente, reduzindo a inadimplência.





O **PRÊMIO MPE BRASIL** É UMA GRANDE OPORTUNIDADE PARA VOCÊ E PARA SEU NEGÓCIO. APÓS RESPONDER O QUESTIONÁRIO DE AUTOAVALIAÇÃO, OS PARTICIPANTES RECEBEM COMO RETORNO UMA ANÁLISE DE GESTÃO, GRATUITA, QUE APONTA AS OPORTUNIDADES DE MELHORIA E SUGERE CAMINHOS PARA TORNAR SUA EMPRESA MAIS COMPETITIVA.

Mais Informações
0800 570 0800 |
premiompe.sebrae.com.br



O Prêmio Sebrae Mulher de Negócios já contou várias histórias de empreendedoras que acreditaram e realizaram sonhos. Agora, a próxima pode ser a sua. Inscreva-se e inspire outras mulheres.

INSCRIÇÕES

Acesse mulherdenegocios.sebrae.com.br
ou procure o Sebrae mais próximo.

CATEGORIAS

Microempreendedora Individual

Para quem trabalha por conta própria e se formalizou

Produtora Rural

Mulheres que exploram atividades agrícolas, pecuárias e/ou pesqueiras

Pequenos Negócios

Proprietárias de micro e pequenas empresas

Apoio Técnico



Realização



Secretaria de Políticas para as Mulheres



PALESTRAS GERENCIAIS



As palestras gerenciais buscam disponibilizar aos participantes informações e orientações sobre os diversos temas gerenciais, como empreendedorismo, planejamento, mercado e finanças, fundamentais à criação, à gestão e ao desenvolvimento dos pequenos empreendimentos.

ABRIL		GRATUITAS	
4/4	Controles financeiros	19 às 21h	Sebrae / SIA
5/4	Técnicas de vendas	19 às 21h	Sebrae / SIA
5/4	Startup -- Coloque sua ideia em prática	19 às 21h	Sebrae / SIA
6/4	Entendo custos, despesas e preço de venda	14 às 16h	Sebrae / SIA
6/4	Visual de loja com foco no segmento de comércio varejista de acessórios, calçados e vestuário	19 às 21h	Sebrae / SIA
7/4	Como atrair conquistar e manter clientes	19 às 21h	Sebrae / SIA
12/4	Atendimento ao cliente	14 às 16h	Sebrae / SIA
14/4	A empresa e os novos tempos	19 às 21h	Sebrae / SIA
18/4	Como gerenciar o seu negócio	19 às 21h	Sebrae / SIA
19/4	Análise e planejamento financeiro	14 às 16h	Sebrae / SIA
26/4	Como empreender em tempos de crise	14 às 16h	Sebrae / SIA
27/4	Comportamento empreendedor com foco no segmento de comércio varejista de acessórios, calçados e vestuário	19 às 21h	Sebrae / SIA
28/4	Roteiro para implantação de ambientes inovativos	19 às 21h	Sebrae / SIA

MAIO		GRATUITAS	
2/5	Controles financeiros	19 às 21h	Sebrae / SIA
3/5	Liderança coaching empreendedor	19 às 21h	Sebrae / SIA
4/5	Como divulgar sua empresa utilizando as mídias sociais	14 às 16h	Sebrae 515N
5/5	Gerenciando o fluxo de caixa com eficiência	19 às 21h	Sebrae / SIA
5/5	Gestão visual de lojas para comércio varejista de minimercados, mercearias, açougues e hortifrutigranjeiros	19 às 21h	Sebrae / SIA
9/5	Gestão visual de loja	19 às 21h	Sebrae / SIA
10/5	Gerenciando o fluxo de caixa com eficiência	14 às 16h	Sebrae 515N
11/5	Avaliando se o crédito é problema ou solução	19 às 21h	Sebrae / SIA
12/5	Como economizar água na sua empresa	19 às 21h	Sebrae / SIA
16/5	Como atrair, conquistar e mater clientes	14 às 16h	Sebrae / SIA
17/5	Como gerenciar o seu negócio	19 às 21h	Sebrae / SIA
18/5	Marketing digital para micro e pequenas empresas	19 às 21h	Sebrae / SIA
19/5	Atendimento ao cliente	19 às 21h	Sebrae / SIA
25/5	Comportamento empreendedor com foco no segmento de comércio varejista de acessórios, calçados e vestuário	19 às 21h	Sebrae / SIA

Programação sujeita a alterações.

COACHING EMPREENDEDOR



O coaching é uma metodologia de desenvolvimento humano. Surge como uma alternativa para empresários e profissionais que desejam se conhecer melhor e definir claramente seus objetivos. O curso não tem a pretensão de formar coaches e nem de esgotar todas as técnicas e ferramentas disponíveis no coaching. Os objetivos são:

- compreender o que é coaching e inteligência emocional, correlacionando esses conceitos ao aumento de performance individual e organizacional.
- tomar consciência de si mesmo, identificando comportamentos e atitudes não apoiadores e escolhendo, de forma consciente, como utilizar as emoções em seu próprio favor.

COMÉRCIO VAREJISTA DE MINIMERCADOS, MERCEARIAS, AÇOUGUES E HORTIFRUTIGRANJEIROS

ENCONTROS		R\$ 150,00	
19/4	1º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
26/4	2º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
11/5	3º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
18/5	4º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA
25/5	5º encontro	19 às 22h	Sebrae / SIA

Programação sujeita a alterações.



**PENSE SUSTENTÁVEL.
CONHEÇA AS SOLUÇÕES
DO SEBRAE PARA A
SUA EMPRESA CRESCER
COM EFICIÊNCIA.**

Uso eficiente de energia
Redução do desperdício
Licenciamento ambiental

Produção agroecológica
integrada e sustentável – PAIS

Fossas sépticas econômicas

Sustentabilidade para o MEI*

Autodiagnóstico de sustentabilidade

Como ganhar dinheiro com sustentabilidade

PALESTRAS GERENCIAIS:

- Gestão de resíduos sólidos
- Eficiência energética
- Gestão da água
- Gestão sustentável na empresa
- Sustentabilidade para o MEI
- Redução do desperdício

Workshop Sustentabilidade Lucrativa

Conhecimento sustentável para aplicar nos seus negócios.

Mais informações: 0800 570 0800

CURSOS GERENCIAIS



Os cursos gerenciais têm o propósito de oferecer aos empresários um direcionamento que possibilite condições propícias ao aperfeiçoamento do desempenho em seus negócios, permitindo ao empreendedor construir os caminhos para a evolução empresarial conforme sua necessidade e interesse.

ABRIL			R\$ 150,00
4 a 8/4	Plano de negócios	14h às 18h	Sebrae 515N
4 a 8/4	Como formar o preço de venda	19h às 22h	Sebrae / SIA
11 a 15/4	Boas práticas em segurança alimentar e responsável técnico do comércio	15h às 18h	Sebrae 515N
11 a 15/4	Controles financeiros	19h às 22h	Sebrae / SIA
11 a 15/4	Técnicas de vendas	19h às 22h	Sebrae / SIA
11 a 15/4	Plano de negócios	14h às 18h	Sebrae 515N
25 a 29/4	Startup - Coloque sua ideia em prática	18h às 22h	Sebrae / SIA
25 a 29/4	Plano de negócios	14h às 18h	Sebrae 515N
25 a 29/4	Plano de negócios	19h às 22h	Sebrae / SIA
25 a 29/4	Técnicas de vendas	19h às 22h	Sebrae / SIA
25 a 29/4	Visual de loja com foco no segmento de comércio varejista de acessórios	19h às 22h	Sebrae / SIA
25 a 29/4	Como gerenciar o seu negócio	19h às 22h	Sebrae / SIA

MAIO			R\$ 150,00
2 a 6/5	Plano de negócios	14h às 18h	Sebrae 515N
2 a 6/5	Análise e planejamento financeiro	19h às 22h	Sebrae / SIA
9 a 13/5	Plano de negócios	14h às 18h	Sebrae 515N
9 a 13/5	Controles financeiros	19h às 22h	Sebrae / SIA
9 a 13/5	Startup - Coloque sua ideia em prática	18h às 22h	Sebrae / SIA
9 a 13/5	Boas práticas em segurança alimentar e responsável técnico do comércio	15h às 18h	Sebrae / SIA
9 a 13/5	Oratória	19h às 22h	Sebrae / SIA
9 a 13/5	Liderança coaching empresarial	19h às 22h	Sebrae / SIA
16 a 20/5	Plano de negócios	14h às 18h	Sebrae 515N
16 a 20/5	Gestão visual de loja para minimercados, mercearias, açougues e hortifrutigranjeiros	19h às 22h	Sebrae / SIA
23 a 25, 30 e 31/5	Gestão do visual de loja	19h às 22h	Sebrae / SIA
30/5 a 3/6	Como gerenciar o seu negócio	19h às 22h	Sebrae / SIA
30/5 a 3/6	Atendimento ao cliente	19h às 22h	Sebrae / SIA
30/5 a 3/6	Liderança coaching empresarial	19h às 22h	Sebrae / SIA
30/5 a 3/6	Plano de negócios	19h às 22h	Sebrae / SIA

ABRIL			R\$ 60,00
14/4	Boas práticas na manipulação de alimentos	14h às 18h	Sebrae / SIA
19/4	Boas práticas na manipulação de alimentos	14h às 18h	Sebrae / SIA
26/4	Boas práticas na manipulação de alimentos	14h às 18h	Sebrae / SIA
26/4	Gestão do visual de loja para comércio varejista de minimercados, mercearias, açougues e hortifruitigranjeiros	18h às 22h	Sebrae / SIA
27/4	E-commerce: gestão, logística e vendas	18h às 22h	Sebrae / SIA

MAIO			R\$ 60,00
3/5	Boas práticas na manipulação de alimentos	14h às 18h	Sebrae / SIA
17/5	Boas práticas na manipulação de alimentos	14h às 18h	Sebrae / SIA
18/5	Marketing digital para o comércio varejista	18h às 22h	Sebrae / SIA
18/5	Naming: saiba como escolher o melhor nome para a sua empresa	14h às 18h	Sebrae / SIA
24/5	Boas práticas na manipulação de alimentos	14h às 18h	Sebrae / SIA
24/5	Redução de desperdício do comércio varejista de minimercados, mercearias, açougues e hortifruitigranjeiros	18h às 22h	Sebrae / SIA
25/5	E-commerce: saiba como vender pela internet	14h às 18h	Sebrae / SIA
31/5	E-commerce: gestão, logística e vendas	18h às 22h	Sebrae / SIA
31/5	Boas práticas na manipulação de alimentos	14h às 18h	Sebrae / SIA

Programação sujeita a alterações.

PÍLULAS DE INOVAÇÃO
E SUSTENTABILIDADE

VIDE BULA PARA
INFORMAÇÕES

Para mais informações
0800 570 0800



O que é?

Modelo de consultoria rápida de 2 horas, em que o consultor visita a empresa e oferece orientações práticas a partir de uma demanda já diagnosticada por um Agente local de Inovação (ALI) ou um Agente de Orientação Empresarial (AOE).



Por que pilula? 

São pequenas dosagens de informações que são capazes de despertar interesse e aprofundamento em determinado conteúdo.

Quais são os temas das pilulas? 

Gestão de estoque
Boas práticas de manipulação de alimentos
Software de controles financeiros – ACOMPANHA ME
Marketing digital – Fan Page
Redução do consumo de água
Redução do consumo de energia

Como eu consigo a minha receita? 

Via Agentes Locais de Inovação (ALI), Agentes de Orientação Empresarial (AOE) ou pelo e-mail pilulasdeinovacao@gmail.com.

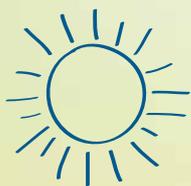
PRÁTICAS EMPRESARIAIS



As práticas empresariais orientam a gestão do seu empreendimento. Focam na utilização das melhores práticas gerenciais, melhorando a organização da empresa, possibilitando seu crescimento e, assim, tornando-a mais competitiva no mercado.

MAIO			R\$ 50,00
17/5	Entendendo a franchising	9h às 18h	Sebrae 515N

Programação sujeita a alterações.



É tempo bom para o produtor rural.

É tempo de  **nocampo**

Educação Empreendedora Sebrae para você colher ainda mais resultados.

- Atender bem no Campo
- Negociar No Campo
- Controlar meu dinheiro No Campo
- Custos para produzir No Campo
- Negócio certo rural - Parceria do Sebrae com Senar
- DeOlho na qualidade
- Gerenciar No Campo
- Gestão da Qualidade Rural
- Empreender No Campo
- Juntos Somos Fortes Agronegócios
- Redes Associativas
- Liderar No Campo
- Vender para o Governo No Campo

Participe!

Informações: 0800 570 0800

SEMINÁRIO DE CRÉDITO

Mais **oportunidades** para sua **empresa** crescer!

Conheça as melhores linhas de crédito do mercado e a forma de acesso para micro e pequenas empresas

APRESENTAÇÃO DE SOLUÇÕES FINANCEIRAS PARA MICRO E PEQUENAS EMPRESAS

RODADAS DE CRÉDITO

Datas:

13/4 - Sebrae 515 Norte

11/5 - Ceilândia

15/6 - Sebrae 515 Norte

20/7 - Sebrae 515 Norte

10/8 - Sebrae 515 Norte

21/9 - Sebrae 515 Norte

26/10 - Sebrae 515 Norte

Não perca essa oportunidade!
Programação gratuita.
Vagas limitadas.

Informações

0800 570 0800 ou

www.df.sebrae.com.br



PROGRAMA ALIMENTOS SEGUROS PARA A CADEIA PRODUTIVA DO LEITE

Implante o programa na sua propriedade rural e melhore o processo do leite.

QUAIS OS BENEFÍCIOS DA IMPLANTAÇÃO DO PAS LEITE?

PARA O PRODUTOR DE LEITE

- Vacas mais saudáveis e produtivas.
- Maior valorização do produto.

PARA A INDÚSTRIA

- Matéria-prima mais segura e de melhor qualidade.
- Maior rendimento industrial.
- Maior durabilidade dos produtos.
- Maior valorização e qualidade dos produtos.

PARA O CONSUMIDOR

- Leite e derivados seguros e de melhor qualidade.
- Maior durabilidade do produto na geladeira.

COMO ADERIR AO PAS LEITE?

Para mais informações:

0800 570 0800



O QUE FAZ A UPPDT?

O DESAFIO É FAZER COM QUE MPES TENHAM AINDA MAIS DESAFIOS.

A UPPDT, Unidade de Políticas Públicas e Desenvolvimento Territorial do Sebrae no DF, articula diretamente em políticas públicas que criem um ambiente social favorável as micro e pequenas empresas. É seu papel apoiar na desburocratização e na aplicação da Lei 123/2006, estimular os pequenos negócios para participação nas licitações públicas e promover a integração entre programas distritais e projetos do Sebrae.

DET

Desenvolvimento Econômico Territorial

Compras Governamentais
no Distrito Federal



SEBRAE

SOLUÇÕES DE MERCADO

ENCONTRO DE NEGÓCIO



Eventos que promovem o contato entre empresários interessados em ofertar produtos ou serviços e seus potenciais clientes. Durante o evento, a empresa recebe um feedback instantâneo do comprador, que apresenta sugestões de melhorias como mudanças em design, forma, embalagem, quantidade, qualidade e tendências de mercado, com o objetivo de melhor adequar o produto e o serviço.



Ferramenta on-line e gratuita destinada à aproximação comercial entre compradores e fornecedores de diversos segmentos em todo o País. Tem como objetivo ampliar o acesso a mercados de forma virtual, visando a facilitar a vida de empresas que querem vender mais e a atender a empresas que querem comprar de maneira prática.

Acesse: www.oportunidades.sebrae.com.br



Encontros realizados para aproximar micro e pequenas empresas (MPE) e grandes empresas compradoras, com a possibilidade de efetivação de vendas e fechamento de negócios. Com as Rodadas de Negócios, o Sebrae no DF incentiva a criação de grandes parcerias e estimula investimentos e transferência de tecnologia.



Metodologia desenvolvida para estimular a cultura da cooperação nos pequenos negócios do mesmo segmento. Por meio da iniciativa, empresários unem forças para superar dificuldades, incrementar oportunidades, acessar novos mercados e gerar benefícios para os participantes. Além disso, são realizadas ações coletivas para aumentar a competitividade e a lucratividade de pessoas e empresas participantes.



Solução para atendimento às empresas interessadas na venda de produtos ou serviços no mercado local ou nacional, por meio da identificação de oportunidades de negócios, com o objetivo de aumentar o volume de vendas de produtos e serviços oferecidos. São analisados os processos de comercialização, logística e produção dos empreendimentos. Após esse levantamento, o agente de mercado faz a aproximação com canais de comercialização, representantes comerciais e distribuidores.



Empresários(as) do varejo da moda,

o Sebrae no DF tem diversas soluções de capacitações, consultorias e ações de mercado que podem ajudar a gestão de sua empresa!

**DIAGNÓSTICO E PLANEJAMENTO / FINANÇAS
LIDERANÇA / MARKETING / OPERAÇÃO DE LOJA
MERCADOS / GESTÃO DE PESSOAS / INOVAÇÃO**

Saiba mais!

Thiago Angelo de Oliveira dos Santos
thiago.angelo@df.sebrae.com.br
61. 3362-1768



Especialistas em pequenos negócios / 0800 570 0800 / www.df.sebrae.com.br

Micro e pequenos empresários de minimercados, mercearias, açougues, sacolões e hortifrutigranjeiros



- 📍 Estar localizado próximo ao seu cliente gera várias oportunidades para o seu negócio. Você está explorando todas elas?
- 🍎 Você conhece vários clientes pelo nome. Mas conhece também seus hábitos de consumo? Como usa isso em favor de sua empresa?
- 🔪 Você conhece as melhores formas de negociar com seus fornecedores para que tenha benefícios para sua empresa?

Saiba mais sobre essas e outras oportunidades. Conheça como o Sebrae no DF pode ajudar a aumentar a competitividade da sua empresa.

Para mais informações:

Contato: Gabriela Ribeiro 3362-1788
gabriela.ribeiro@df.sebrae.com.br

SOLUÇÕES DE MERCADO

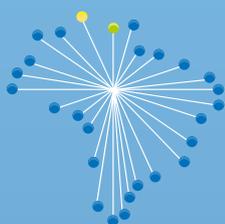
MISSÕES EMPRESARIAIS



Visitas direcionadas a eventos de negócios -- tanto no Brasil quanto em outros países --, organizadas pelo Sebrae no DF e acompanhadas por um consultor. Os objetivos são estabelecer contatos comerciais com potenciais compradores e/ou fornecedores, além de adquirir conhecimentos sobre novos produtos, processos e tecnologias.

Programação sujeita a alterações.

#BEMMAIS
SIMPLES



REDESIMPLES

EMPREENDEUR FICOU MAIS FÁCIL

Agora você abre, legaliza e dá baixa na sua empresa de maneira mais rápida. Com a RedeSimples, você tem tudo em um só lugar, e sem burocracia para fazer a sua empresa acontecer de um jeito muito mais simples e digital. Acesse empresasimples.gov.br e empreenda.



COM A REDESIMPLES,
VOCÊ ABRE, LEGALIZA
E DÁ BAIXA NA
EMPRESA PELA
INTERNET. ENTENDEU
O PORQUÊ DO NOME?

SEBRAEtec. Inovação e tecnologia a serviço da sua empresa.

SEBRAEtec. Inovação na sua empresa.

O SEBRAEtec é a solução criada pelo Sebrae para facilitar o seu acesso a serviços de inovação e tecnologia. Com ele você pode receber consultorias e capacitações focadas no aumento e da produtividade e da competitividade do seu negócio, sempre com valor reduzido. Conheça a nossas soluções e solicite seu serviço SEBRAEtec pelo telefone 0800 570 0800. Você vai conhecer um mundo de possibilidades para sua empresa crescer.



PRODUTIVIDADE

Estoque e logística
Layout de produção
Mapeamento de processos
Gestão do processo produtivo



PROPRIEDADE INTELECTUAL

Registro de marcas
Desenho industrial
Registro de patentes



QUALIDADE

Normatização
Boas práticas de fabricação
Preparação para a certificação



DESIGN

Web Design
Design gráfico
Design de produtos
Design de ambientes



TIC

Marketing digital
Comércio eletrônico
Automação comercial



SUSTENTABILIDADE

Marketing verde
Redução de desperdício
Uso eficiente de energia
Licenciamento ambiental



INOVAÇÃO

Gestão da inovação
Captação de recursos
Desenvolvimento de produtos



CONTATOS

O SEBRAE E O SEBRAETEC ESTÃO A SERVIÇO DA SUA EMPRESA COM SOLUÇÕES INTELIGENTES E TECNOLOGIAS EFICAZES. FALE COM O SEBRAE E DÊ UM PASSO INOVADOR PARA OS SEUS NEGÓCIOS.

PROGRAMAS DE GESTÃO

Plano de negócios



Ferramenta que serve para levantar informações e analisar a viabilidade do futuro negócio. Assim é possível enxergar como ele funcionará, como a empresa participará do mercado, quais produtos e serviços serão disponibilizados, quais suas estratégias de vendas e de marketing, sua organização financeira e suas expectativas de lucros.

<http://www.sebrae.com.br/uf/distrito-federal/download/Planodenegocio>

ACOMPANHEI



O ACOMPANHEI é um software que ajuda o micrompreendedor individual em seus controles financeiros, ou seja, no domínio de receitas e despesas, facilitando a entrega da declaração anual do imposto de renda.

www.sebrae.com.br/uf/distrito-federal/sebrae-online/acompanhei

Acompanha-ME



O Acompanha-ME é um instrumento não fiscal desenvolvido com a função de auxiliar o empresário de microempresa a compreender as diversas etapas da gestão financeira de seu negócio, bem como apoiar o seu planejamento, por meio de informações financeiras como faturamento e despesas.

www.sebrae.com.br/uf/distrito-federal/sebrae-online/AcompanheME

Programação sujeita a alterações.

Jovens Empreendedores
Primeiros Passos.

UMA LIÇÃO QUE SE APRENDE DESDE CEDO.

O curso Jovens Empreendedores Primeiros Passos (JEPP) apresenta noções de empreendedorismo para alunos do Ensino Fundamental. Os professores participam de uma capacitação de 45 horas presenciais sobre as principais questões teóricas e metodológicas do curso. Procure o Sebrae mais próximo, conheça mais sobre o JEPP e descubra que empreender é muito mais do que abrir um negócio.



DEIXE SUA EMPRESA MAIS COMPETITIVA

Conheça os segmentos priorizados para atuação da UACS do Sebrae no DF



Turismo

/Negócios e eventos; Agências de viagens de receptivo; Guias de turismo; Turismo rural, Ecoturismo e Turismo de Aventura; Meios de Hospedagem.

Gestora: Nathália Fabrino
3362.1640
nathalia.fabrino@df.sebrae.com.br

Alimentação Fora do Lar

/Restaurantes e similares; Lanchonetes, casas de chá, sucos e afins; Bares e choperias; Fornecimento de alimentos preparados, marmiteix, Food Truck e serviços de alimentação em barracas, carrinhos, veículos, trailers.

Gestora: Ana Emília
3362.1711
anae@df.sebrae.com.br

Serviços Contábeis

/Empresas Contábeis

Gestora: Ana Emília
3362.1711
anae@df.sebrae.com.br



Tecnologia da Informação e Comunicação e Startups Digitais

/Software; Reparação de computadores e correlatos; Pequenos provedores de acesso e desenvolvedores de sites; Serviços web; Produtores de conteúdos de mídias sociais; lan houses e centros de acesso gratuito; Games e Startups.

Gestora: Cláudia Bonifácio
3362.1791
claudia.bonifacio@df.sebrae.com.br

Saúde

/Clínicas médicas e odontológicas e Laboratórios Clínicos

Gestora: Débora Nunes
3362.1687
debora.augusto@df.sebrae.com.br

Beleza

/Salões de beleza, estética, Spas e Barbearias

Gestora: Débora Nunes
3362.1687
debora.augusto@df.sebrae.com.br



Serviços Advocatícios

/Escritórios de advocacia
Gestora: Karyne Costa
3362.1681
karyne.costa@df.sebrae.com.br

Condicionamento Físico

/Academias de Ginástica e Atividades de condicionamento físico

Gestora: Karyne Costa
3362.1681
karyne.costa@df.sebrae.com.br

Educação

/Escolas particulares

Gestora: Karyne Costa
3362.1681
karyne.costa@df.sebrae.com.br

CONHEÇA O COMÉRCIO BRASIL



Sebrae
**Comércio
Brasil**

O melhor caminho entre a sua empresa e o mercado.

Ferramenta que aproxima pequenas empresas de potenciais compradores, oferecendo oportunidades de negócios.

COMO É REALIZADO?

Um grupo de consultores, chamado de Agentes de Mercado, aplicam um diagnóstico na empresa, para obter informações sobre os processos de comercialização, logística e produção, entre outros.

BENEFÍCIOS

- ✓ Ampliar os canais de vendas;
- ✓ Facilitar o acesso dos pequenos negócios ao mercado comprador;
- ✓ Acessar oportunidades de mercado já identificadas pela Rede de Agentes de Mercado;
- ✓ Aumentar o conhecimento e consolidar a participação no mercado local;
- ✓ Aumentar a promoção e a visibilidade das micro e pequenas empresas, bem como dos seus produtos e serviços.

INVESTIMENTO

Até R\$ 4.500,00 pela consultoria

Para saber mais informações, procure o Sebrae no DF

Especialistas em pequenos negócios / 0800 570 0800 / www.df.sebrae.com.br



Programação

Cursos, palestras e oficinas



PET SHOPS – COSMÉTICOS E PERFUMARIAS – ARTESANATO
OFICINAS MECÂNICAS E AUTOPEÇAS – FARMÁCIAS



Informações

Rosimeyre Prado: 3362.1769



Sebrae no DF

na

AGROBRASÍLIA

Feira Internacional dos Cerrados

Visite o estande do Sebrae na Agrobrasília 2016, a maior feira de agronegócio do Planalto Central!

O Sebrae no DF não ficaria de fora da maior feira agropecuária do Centro-Oeste.

Para esta edição, preparamos uma programação interativa com temas que o produtor rural precisa dominar para fazer bons negócios, como a nova ferramenta para planejamento da produção rural "Produza Fácil".

O Sebrae no DF também realizará o Mercado do Produtor Rural, com mais de 20 empresas rurais expondo e comercializando as delícias "DA NOSSA TERRA".

Período: de 10 a 14 de maio de 2016

Horário: das 8h às 18h

Local: Parque Tecnológico Ivaldo Cenci
(BR 251, km 05, sentido Brasília – Unaí-MG, PAD-DF)

Informações:
0800 570 0800



AgroBrasília





Você cadastra. O cliente acha.

Cadastre gratuitamente seu pequeno negócio no

 www.guiasebraedf.com.br



PROJETOS DO SEBRAE NO DF

INDÚSTRIA

A UNIDADE DE ATENDIMENTO COLETIVO DE INDÚSTRIA (UACIN) É UMA UNIDADE DO SEBRAE NO DF QUE VISA FOMENTAR A COMPETITIVIDADE E SUSTENTABILIDADE DA INDÚSTRIA NO DISTRITO FEDERAL.



CONFIRA ALGUNS PROJETOS:

- **PROJETO FORTALECIMENTO DO ENCADEAMENTO PRODUTIVO ENTRE A GERDAU E O SEBRAE**
- **PROJETO INDÚSTRIA DA MODA**
- **PROJETO ENCADEAMENTO PRODUTIVO VOTORANTIM**
- **PROJETO INDÚSTRIA DA ALIMENTAÇÃO**
- **PROJETO INDÚSTRIA MOVELEIRA**
- **PROJETO DESENVOLVIMENTO DA INDÚSTRIA**
- **PROJETO ENCADEAMENTO PRODUTIVO ODEBRECHT REALIZAÇÕES IMOBILIÁRIAS**



*Serviço de Apoio às
Micro e Pequenas Empresas
no Distrito Federal*

**0800 570 0800
WWW.DF.SEBRAE.COM.BR**

TOTEM SEBRAE. EMPREENDEDORISMO A UM DEDO DE DISTÂNCIA.

CONHEÇA OS TOTENS DO SEBRAE - PAINÉIS DIGITAIS DE AUTOATENDIMENTO -
PARA VOCÊ SABER TUDO SOBRE NEGÓCIOS.

Administração Regional do Itapoã, Fercal, Águas Claras, Brazlândia, Candangolândia, Planaltina, Samambaia, São Sebastião, Sobradinho I, Taguatinga, Jardim Botânico, ParkWay, Recanto das Emas, Riacho Fundo, Brasília, Riacho Fundo II, Núcleo Bandeira, Sudoeste/Octogonal, UNICEUB (Taguatinga e Brasília), ParkShopping, Ceilândia (QNM13, Área Especial – Modulo B Ceilândia Sul), Condomínio do Sobradinho Shop. Center (Quadra 14 áreas especiais 3/4), Cruzeiro (Área Esp. "H", Lote 08), Gama (Área Especial sem nº Setor Central do Gama), Guará (Área Especial – Cave), Lago Norte (SHIN CA 05 Conj. j Bloco "A" Térreo), Lago Sul (SHIS QI 11 Área Especial 01), - Na Hora de Taguatinga (QS 03 Lote 11 Lojas 04/05/06/07 e 08), Na Hora Riacho Fundo (QN 07 - rea Especial 1 - Shopping Riacho Mall), Paranoá (Quadra 02, A/E - Paranoá), Santa Maria (Área Especial sem nº ED), SCIA (Av. Central, AE nº 08 - Estrutural), Sobradinho II (AR 13 Área Especial 01 Centro Administrativo Sobradinho II), Varjão (Quadra 04 Conj. B Lote 04), Vicente Pires (Rua 04 "A" travessa 04), Junta Comercial (SAS QD.02 Bloco A), Sebrae no DF (SIA Trecho 3, Lote 1580), Sebrae 515 Norte (Qd 515 Bloco C Lote 32), Ceasa (Sia Trecho 10 lote 05) e Asa Norte (UNB, Campus Universitário Darcy Ribeiro, Prédio CDT)

CENTRAIS DE ATENDIMENTO SEBRAE NO DF

SEBRAE NO DISTRITO FEDERAL

SIA Trecho 3, Lote 1.580 - Guará/DF

CEP: 71.200-030

Horário: 8h30 às 17h30

www.df.sebrae.com.br

SEBRAE 604 SUL

SGAS Av. L2 Sul 604/605, Módulos 30/31 - Asa Sul
Brasília/DF

CEP: 70.200-645

Horário: 8h30 às 17h30

SEBRAE 515 NORTE

W3 Norte, Quadra 515, Bloco C, Lote 32 - Asa Norte
Brasília/DF

CEP: 70.770-503

Horário: 8h30 às 17h30

JUNTA COMERCIAL DO DF

SAS Quadra 02, Lote 1/A - Subsolo
Brasília/DF

CEP: 70.070-971

Horário: 8h30 às 17h30

PONTOS DE ATENDIMENTO

NA HORA EMPRESARIAL - RIACHO FUNDO

QN 07, 2 andar - Shopping Riacho Mall
Riacho Fundo/DF

CEP: 71.805-700

Horário: 7h30 às 18h30

NA HORA EMPRESARIAL - TAGUATINGA

QS 03 Lote 11 Lojas 4 a 8 Pistão Sul
guas Claras/DF

CEP: 71.953-000

Horário: 7h30 às 18h30



Dvidas sobre negócios
Atendimento online
www.df.sebrae.com.br



Fale com a ouvidoria
do Sebrae no DF
www.df.sebrae.com.br



0800 570 0800

Siga o Sebrae
nas Redes Sociais!



@sebraenodf